

АНИСИМОВА А.В., канд.экон.наук, доцент, г.Донецк, ДонНУ
ПРОХОРЕНКО Е.В., студент,г.Донецк, ДонНУ

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

Интернационализация современного производства привела к глобализации экономических отношений между странами: они все больше выходят за рамки двусторонних и приобретают характер многосторонних отношений, связывающих ряд стран и оказывающих существенное влияние на систему мирового хозяйства, в частности через инвестиционную деятельность. Этот процесс сопровождается либерализацией внешнеэкономических связей стран современного мира, уменьшением или снятием различного рода барьеров между государствами для трансграничного движения товаров, услуг, капиталов в процессе инвестирования[1,с.165].

Отечественные и зарубежные ученые внесли существенный вклад в исследование проблем теневой экономики, который связан с такими именами: Д.Блейдс, П.Вилес, Б.Даллаго, Б.Казимиер, Ш.Лейтер,И.Годунов, А.Зубакова, В.Куликов, С.Лукьянов, А.Тимофеев, В.Щербакови др.Вместе с тем вопросы методов оценки теневой экономики в процессе инвестирования являются актуальными.

Цель работы заключается в выявлении тенденций развития теневой экономики в условиях глобализации инвестиционных процессов для разработки направлений их межгосударственного регулирования.

Теневая экономика представляет собой совокупность отношений между отдельными индивидами, группами индивидов, индивидами и институциональными единицами, между отдельными институциональными единицами по поводу производства, распределения, перераспределения, обмена и потребления, материальных благ и услуг, результаты которых по тем или иным причинам не учитываются официальной статистикой, или противоречат законодательству, или сокрыты от налогообложения [1,с.113]. Согласно методологии, рекомендованной ООН и Евростатом, теневая экономика включает:

- «Скрытую экономику» – разрешенную законом экономическую деятельность, но не показываемую ее агентами (производителем, торговцем), не регистрируемую государственными органами и, следовательно, не облагаемую налогами. Данный вид является наиболее распространенным и зачастую может быть скрыт в инвестиционных потоках.

- «Неформальную» – деятельность, осуществляемую на законных основаниях домохозяйствами или другими физическими, индивидуальными субъектами рынка.

- «Нелегальную» – незаконное производство и сбыт товаров [3].

Масштабы и особенности теневой экономики в различных странах и регионах мира тесно связаны с национальными хозяйственными моделями инвестиционных процессов. Так, в развитых странах теневая экономика составляет, по разным оценкам, 12-16% ВВП, в развивающихся от 40 до 50% ВВП, что формирует теневые инвестиционные ресурсы в соответствующем объеме [3]. Такие инвестиции зачастую осуществляются через оффшорные зоны, в частности Кипр и Виргинские острова.

Активизация теневого сектора в инвестировании на глобальном уровне связана со следующими процессами: рост деловой активности компаний в оффшорных зонах; усиление дифференциации стран по уровню инвестиционных ресурсов; расширение теневых отношений в сфере международных информационных технологий; непрозрачность в определении источников инвестирования и целевого использования инвестиций через международную финансово-банковскую систему.

Основными инструментами регулирования теневых отношений в инвестировании являются ужесточение контроля над финансовыми потоками банков и предприятий, усиление борьбы с «отмыванием» капитала через оффшорные зоны, государственный контроль за целевым использованием инвестиционных ресурсов, повышение национальной конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности страны [2].

Следовательно, для разработки направлений и механизмов межгосударственному регулированию теневой деятельности в инвестировании необходима оценка тенденций ее развития для обеспечения консолидации действий на межгосударственном уровне, сбалансированных по векторам решений проблемы по различным отраслевым и целевым аспектам, в частности

внешнеторговым операциям, финансово-банковской сфере, реальном секторе экономики и т.д. Это обеспечит сокращение объемов теневой экономики, а значит улучшение условий конкуренции, занятости и экономического роста страны.

Список литературы: 1. Рябушкин Б.Т. Методы оценки теневого и неформального секторов экономики: монография / Б.Т. Рябушкин, Э.Ю. Турилова. - М.: Финансы и статистика, 2003.- 254с. 2. Тенденции развития теневой экономики в условиях глобализации: [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <<http://archive.nbuv.gov.ua/>> 3. Теневая экономика как глобальная проблема мирового сообщества: [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <<http://rudocs.exdat.com>>

РОГАТЮК О.В., аспірант, м. Чернівці, Буковинський державний фінансово-економічний університет

ХАРАКТЕРИСТИКА ЕТАПІВ ІНСТИТУЦІЙНОГО ПРОЕКТУВАННЯ В УКРАЇНІ

Економічна історія показує, що частка свідомо формованих інститутів зростає в періоди великомасштабних інституціональних змін – трансформацій, реформ і революцій. Для створення відповідних штучних інститутів необхідно інституціональне проектування. Під інституційним проектуванням розуміється діяльність, спрямована на розробку моделей економічних інститутів, свідомо і цілеспрямовано впроваджуваних в господарську масову поведінку. Основна проблема полягає у виробленні таких принципів діяльності, дотримання яких дозволило б зацікавленим суб'єктам формувати інститути, ефективно вирішують проблеми, для подолання яких вони призначені.

На сьогодні виділяють п'ять основних принципів інституційного проектування:

Принцип етапної повноти проекту. Оскільки розробка проекту запланованої колективної діяльності являє собою різновид процесу прийняття та реалізації управлінського рішення, то послідовність етапів такої розробки збігається з послідовністю кроків при прийнятті рішень, а саме:

- визначення мети проекту;
- розробка варіантів досягнення цілей;
- формування критеріїв відбору варіантів;
- вибір найкращого варіанту інституційного проекту;